

OBEREDER / CASTROL  
Unternehmertag  
Freitag 11. Okt. bis 12. Okt. 2024  
Narzissendorf Zloam

 **Obereder**  
Und alles läuft wie geschmiert.

**Läuft!**

Fit in die  
Zukunft.

 **Castrol**



## Fünf entscheidende Jahre.

### Fünf entscheidende Jahre

Die Veränderung ist schon gelandet. Die Zeit ist eine andere geworden, sie ist schneller, sie ist sensibler. Aber nicht schlechter - sondern einfach anders. Und auf diese andere Zeit müssen wir uns einstellen – am besten im kommunikativen Austausch mit Branchenkollegen und kritischen Blicken von Experten, die Sichtweisen von außen gerne beisteuern.

### Elektromobilität ist angekommen!

Bevor die neuen Elektrofahrzeuge flächendeckend im Markt vorhanden sind und der Reparaturbedarf anschließend sinkt, hat die freie Werkstatt noch etwa 10 Jahre, die markengebunde Werkstatt zumindest noch 5 Jahre Zeit. Diese Zeit sollten Sie bestmöglich nutzen!

### Übergabeprozesse als Wendepunkt und Neustart?

Vielleicht steht auch die Übergabe des Unternehmens an die nächste Generation an - auch dieses Projekt erfordert sorgfältige Planung und Vorbereitung in der Größenordnung von 5 Jahren. Dieser einmalige Schritt in jedem Unternehmerleben erfordert klare Kommunikation, Schulung der Nachfolger, finanzielle Überlegungen und rechtliche Unterstützung. Die Pflege von Kundenbeziehungen und die Kontinuität des Betriebs sind ebenfalls entscheidend.

### Auch Digitalisierung kommt nicht frei Haus!

Veränderung beginnt beim Menschen. Im Klartext, bei den Akteuren, die davon profitieren. Das ist nicht in erster Linie das Management, sondern vielmehr das Werkstattpersonal selbst. Erst wenn digitale Prozesse an die Bedürfnisse der Mitarbeitenden angepasst sind und demnach für echte Arbeitserleichterung sorgen, ist die digitale Transformation wirklich erfolgreich.



Der Weg vom Notizzettel zur digitalen Kfz-Werkstatt ist kein Sprint - Menschen verändern dauert Zeit.

FANGEN WIR AN.



# Läuft!

## In Ihrem Unternehmen.

### JAMMERN BRINGT UNS NICHT WEITER:

Eine hohe Inflation, rückläufige Auftragseingänge, steigende Energiepreise, Fachkräftemangel, Umbrüche in den Vertriebssystemen der Automobilwirtschaft, sowie der Transformationsdruck hin zur Elektromobilität und Digitalisierung: **Die Herausforderungen für die Branche sind gewaltig.** Sehr viele Werkstätten werden sich die Frage stellen, wie der Betrieb anzupassen ist, um wettbewerbsfähig und zukunftssicher zu bleiben. Jetzt müssen die Weichen für die kommenden Herausforderungen gestellt werden. Nur ein finanziell gesunder Betrieb wird die notwendige Flexibilität haben sich auf die Änderungen durch Investitionen anzupassen.

### **„Einfach weiter so“ wird ein Sterben auf Raten.**

Jetzt ist es wichtig, die betriebswirtschaftliche Seite im Blick zu behalten und die Weichen richtig zu stellen.

### KENNZAHLEN ALS RÜCKGRAT ERFOLGREICHER UNTERNEHMENSFÜHRUNG

Betriebswirtschaft und eine zielorientierte Unternehmensführung müssen nicht langweilig, trocken oder praxisfremd sein. Je tiefer man einsteigt, die Zusammenhänge und damit auch die eigenen Möglichkeiten erkennt, desto spannender können sogar Kennzahlen sein. Die Relevanz für die eigene Firma und der spannende Vortrag kompetenter Experten sind ein wichtiger Schritt für die Übertragung ins eigene Unternehmen.

### NEUES VOM IMPORTEUR?

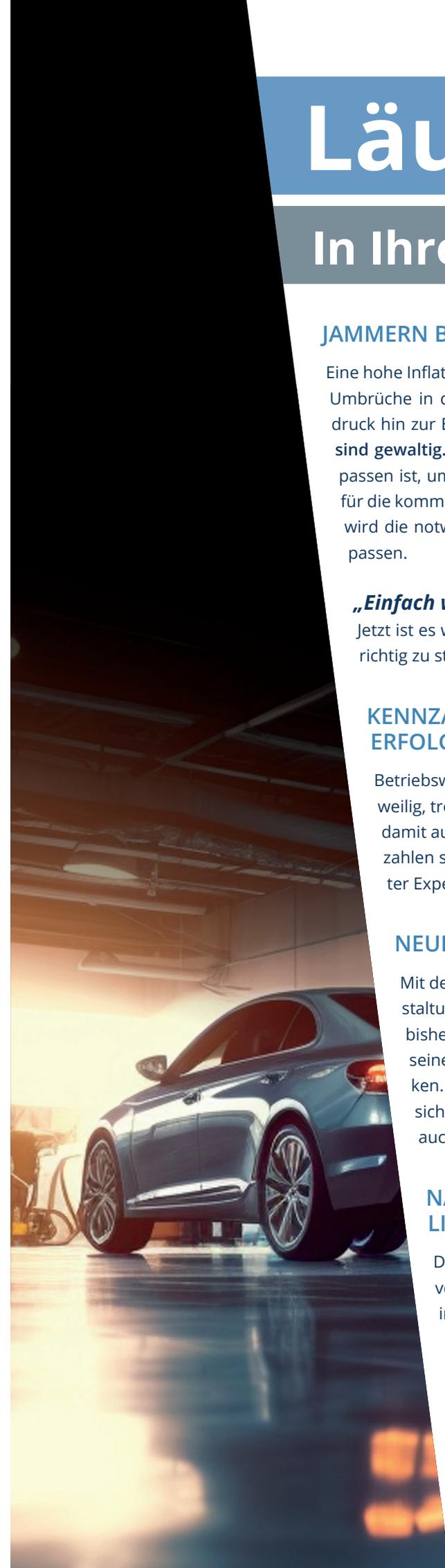
Mit der Umstellung Agentursystem unterbinden Importeure die individuelle Preisgestaltung der Händler, der Kunde kauft das Fahrzeug zukünftig beim Hersteller. Der bisher eigenständig kalkulierende Händler erhält dann nur noch eine Provision für seine Dienstleistung, – kann aber auf den Endpreis des Kunden nicht mehr einwirken. Ein Umdenken muss auch im Handel stattfinden, denn der Fokus verschiebt sich. Das Gebrauchtwagengeschäft wird zum neuen Kerngeschäft – das bedeutet auch eine völlig neu gestaltete Customer Experience für Gebrauchte.

### NACHFOLGEREGELUNG IM AUTOHAUS: LIEBER NICHT ZU LANGE WARTEN

Das Thema ist unbeliebt – und wird gerne auf die lange Bank geschoben. In vier von zehn Autohäusern ist die Nachfolge mit der nächsten Generation geregelt, in ebenso vielen haben die Besitzer noch nichts unternommen.

### **Dabei sollte der Inhaber zuerst seine eigene Situation abwägen:**

Was ist mein Ziel, wie gestalte ich meine Zeit nach der Übergabe, wie ist meine Altersvorsorge geregelt, und wie ist meine Familie abgesichert?  
Familienbetrieb übergeben – geht das ohne Streit?





Die Übergabe eines Unternehmens an die nächste Generation kann heikel sein. Was, wenn niemand aus der Familie Interesse am Chef-Dasein hat? Was, wenn „die Alten“ meinen, „die Jungen“ haben nicht das Zeug dazu? Oft ist der Druck auf die Next Generation enorm, weil sie das erreichen soll, was man selbst nicht geschafft hat.

## HINFALLEN AUFSTEHEN UND NEUE WEGE GEHEN

Nicht dass wir einem Unternehmen eine Insolvenz wünschen würde – ganz im Gegenteil –, aber wenn ein Betrieb schon in Schieflage gekommen ist, dann eröffnet ein Insolvenzantrag vor allem die Möglichkeit auf eine Rehabilitation – eine Chance für einen Neubeginn sozusagen. Dafür braucht es allerdings gewisse Voraussetzungen. Ein Hinauszögern der Antragstellung vermindert hier nicht nur die Entschuldungschancen, sondern vergrößert zusätzlich die Vermögensschäden.

## SANIEREN, BEVOR ES ZU SPÄT IST – GERADE JETZT!

Statt Pleite und Untergang, nun doch eine Sanierung – ein Motto für Unternehmen, die in Schieflage sind. Wird eine Sanierung rechtzeitig eingeleitet, kann sie für ein Unternehmen zum Rettungsanker werden und zum Neustart verhelfen – statt den Weg in den Konkurs einschlagen zu müssen.

## UNTERHALTUNG MIT TIEFGANG:

**ÜBERRASCHUNGSGAST  
AM FREITAG**

*Sie werden überrascht sein wie viele Parallelen es zwischen Wirtschaft und Profisport gibt!*

Lernen sie aus dem internationalen Fußballgeschäft, wie man mit Siegen und Niederlagen als Gruppe umgeht und integrieren sie positiven Spirit in ihren Berufsalltag!

Erfahren sie, wie man im Profisport Ziele definiert und erreicht, welche Mechanismen des Erfolgs im Fußball nötig sind und übernehmen sie diese Erkenntnisse in ihr Wirtschaftsunternehmen! Sie werden staunen, in welcher kurzen Zeit sich ihr Team drastisch verbessert!

## TREFFEN WIR UNS AM GRUNDLSEE?

Der Austausch mit Branchenkollegen und Inhabern ist ein wesentlicher Mehrwert – ebenso wie das Netzwerken am Abend und der gemütliche Ausklang am Sonntag.

Damit Ihr Unternehmen in Bewegung bleibt und sich kontinuierlich weiterentwickelt, braucht es ständig neue Impulse. Zumeist von außen. Immer von echten Profis.

## AUS DER PRAXIS FÜR DIE PRAXIS.



+43 (0) 7766/2424  
innendienst@obereder-gmbh.at

 **Obereder**  
Und alles läuft wie geschmiert.

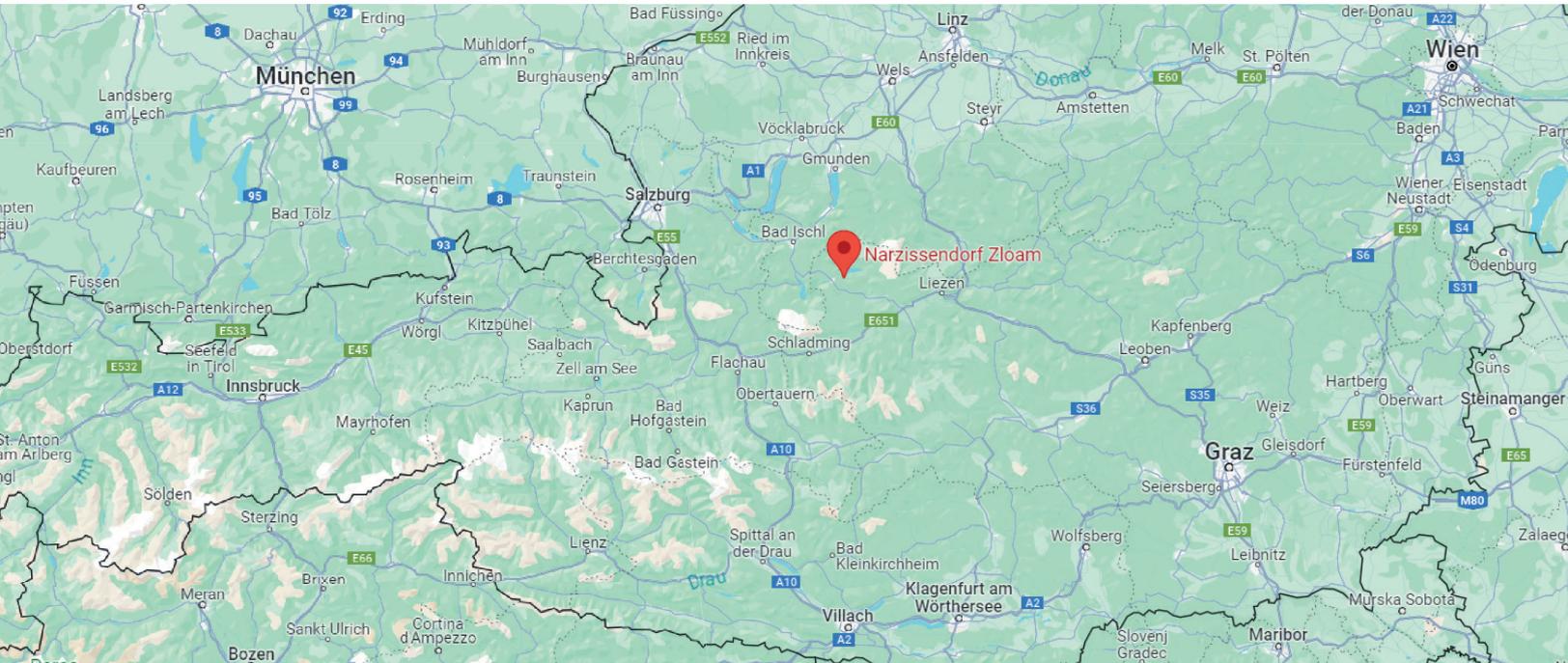
# ANREISE

## Anreise mit dem Auto

Das Narzissendorf Zloam liegt im steirischen Teil des Salzkammerguts.  
Wien: A1 bis Regau | Graz: A9 bis Selzthal | Salzburg: Romantikstraße B158

salz kammer  
gut 2024

European  
Capital of Culture  
Bad Ischl  
Salzkammergut



Gemeinsam mit der FH Kufstein und dem IfM in Salzburg haben wir ein Programm mit hohem Praxiswert erstellt. Weitere Vortragende kommen direkt aus dem automotiven Bereich und vermitteln Ihnen die entscheidenden Vorteile für die gesicherte Zukunft Ihres Unternehmens.

## Vortrag, Workshop und Erfahrungsaustausch als optimale Kombination

Nutzen Sie die Möglichkeit, direkt nach den Vorträgen konkret für Ihr Autohaus oder Ihre Werkstatt die Erkenntnisse mit Ihren Branchenkollegen zu diskutieren. Dazu bleibt im Alltagsgeschäft oftmals zu wenig Zeit. Hier haben Sie die Möglichkeit dazu und können Fragen direkt mit den Referenten und Moderatoren besprechen. Ein Austausch mit Kollegen ist möglich, aber nicht zwingend notwendig, weil manche Details möchten Sie vielleicht nicht im Forum besprechen.