

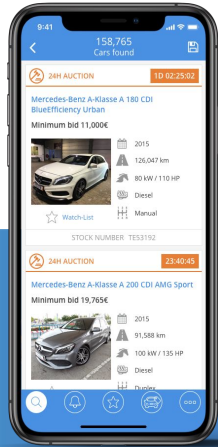


Einfache, revisions sichere  
und schnelle Vermarktung  
Ihres Kauffuhrparks zu  
optimalen Marktpreisen!

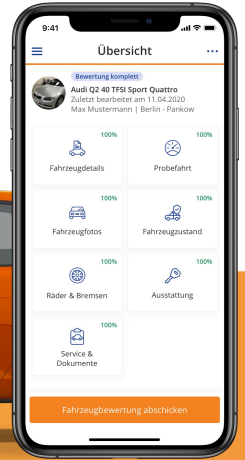
Flotte Webinar | November 2022

Helge Knichwitz, Head of Remarketing & Sales Austria [AUTO1.com](https://www.auto1.com)

# Fahrzeuge kaufen    Fahrzeuge verkaufen



- 30.000+ Fahrzeuge konstant verfügbar
- 3.000+ Neuzugänge täglich
- Keine versteckten Gebühren



- 60.000+ potenzielle Käufer aus 30+ Ländern
- Vollständig digitaler Vermarktungsprozess
- AUTO1.com ist Ihr einziger Vertragspartner

# Aktuelle Herausforderungen für die Branche

# Die Herausforderungen für den Autohandel sind sehr vielfältig

Herausforderungen des Autohandels:



**Unrealistische Preisvorstellungen**



**Steigende Neuwagenpreise**



**Krieg & Neuwagen-Mangel**



**Transport-Angebot**



# Die Herausforderungen des Autohandels in Europa allgemein

(Einige) Herausforderungen des Autohandels:



Transformation der Antriebsart zum E-Auto



Entwicklung hin zum Mobilitätsdienstleister



Ausbau des GW-Geschäfts durch Diversifikation des Bestands



Online-Sales/Digitalisierung und dadurch verändertes Kundenverhalten

Für die Lösung großer Herausforderungen benötigt man vor allem eine Sache:

# Zeit

Ein effizientes Tagesgeschäft  
ermöglicht vollen Fokus auf die  
Herausforderungen von Morgen

# Mit AUTO1.com-Remarketing werden alle 4 Bereiche des B2B-Prozesses von Gebrauchtwagen abgedeckt



# In wenigen Minuten wissen, was der aktuelle, tatsächliche Marktpreis für ein Fahrzeug ist

## Gemacht für Verkäufer:

1

VIN-Abfrage

2

10 Zusatzparameter ausfüllen

3

Preis erhalten

## Höchste Genauigkeit der Daten:



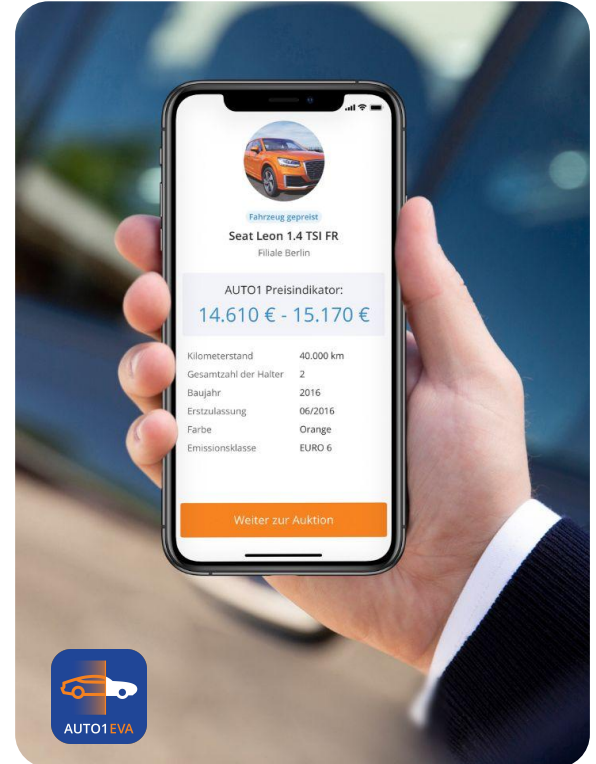
Daten aus **+3 Millionen** erfolgreichen Fahrzeug-transaktionen



LIVE-Daten durch Echtzeit Bieterverhalten von **60.000 Händlern** in **30 Märkten** jeden Tag



Mehr als **3.000+ Neuzugänge** auf AUTO1.com jeden Tag





# Der Datensatz wird in kürzester Zeit um eine ausführliche Zustandsdokumentation erweitert

## Datensatz vervollständigen:



150-Punkte Check



Standardisierte Datenerfassung



Digitales Fotogutachten mit Schablone



Optimiert für Mitarbeiter/innen aus Verkauf und Service



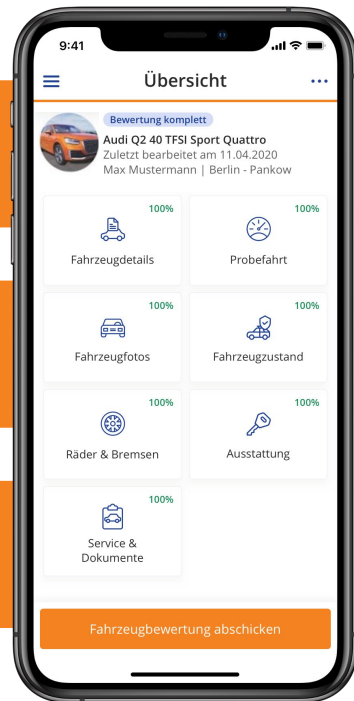
Upload Gutachten



Eigene Bewertung



Mobiler Gutachter



# Der Mobile Bewerterservice sorgt für einen standardisierten Begutachtungsprozess



## Mobile Bewertung

- Begutachtung der Fahrzeuge durch eingesetzte Bewerter in ganz Österreich
- Bewertung erfolgt vor Ort im Kauffuhrpark oder nach Vorholung im Logistikzentrum



## Gutachten Bewertung

- Zusendung bestehender Gutachten (TÜV Austria, SGS, etc.)
- Digitalisierung existierender Gutachten durch das mobile Bewerterteam



# Die Nachfrage von 60.000 Händlern aus 30 Ländern wird digital auf Ihre Ware kanalisiert

**60.000 Käufer** werden digital informiert:



**Suchaufträge** und automatische **Mail-Updates**



Synchronisation der Daten und Plattform in **20 Sprachen**



**400+ Vertriebsmitarbeiter** in 30 Ländern

**Einlieferer** steuern die Vermarktung über ein Dashboard:



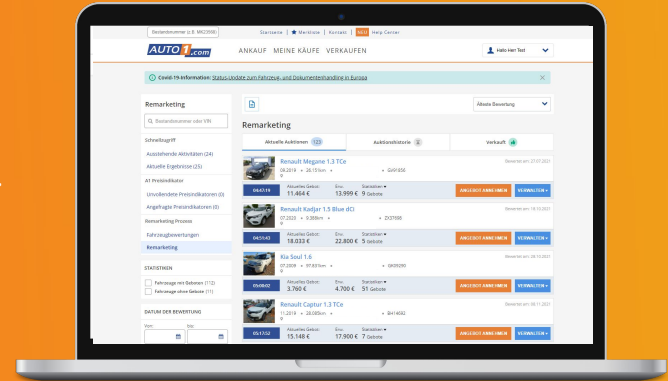
**LIVE-Aktivität** verfolgen



**Digitale Freigabe u. Preisverhandlung**



**Abwicklung** verwalten



# Mit jedem Fahrzeug ganz Europa erreichen



Transparente Live-Updates zu Prozessschritten



Sichere Zahlungsmethode mit Information zum Zahlungsstatus



Schnelle und zuverlässige Logistik von Dokumenten und Fahrzeug



# Das intelligente Routensystem ermöglicht schnelle Transporte zu besten Konditionen

## Kompetenz

**30+** verbundene Länder

**300+** angeschlossene Spediteure

**100+** Logistikzentren europaweit

**80.000+** mögliche Routen

**1 Mio +** Transporte pro Jahr

## Vorholung

Fahrzeuge werden erst in ein Logistikzentrum transportiert, dort bewertet und dann vermarktet.

## Abholung

Nach dem erfolgreichen Verkauf werden die Fahrzeuge vom Spediteur abgeholt.

## Einzeltransporte

Abholung einzelner Fahrzeuge an Standorten mit weniger Volumen.






## Zugweise Transporte

Abholung mehrerer Fahrzeuge an Standorten mit hohem Volumen.

## Individualisierte Transportlösungen

Wir passen uns Ihren Bedürfnissen an. Maßgeschneiderte Konzepte sind ebenfalls möglich!

# Bewerten Sie Ihre aktuelle Online-Remarketing-Strategie und fordern Sie Ihren Status Quo heraus! Wo stehen Sie?

	<b>B2B-Pricing</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Wie ermitteln Sie Ihre Ankaufpreise für B2B-Ware?</li><li>• Welche Preisquellen werden kombiniert?</li></ul>
	<b>Datenqualität</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Wie gut werden Fahrzeuge dokumentiert und digital erfasst ?</li><li>• Wie analysierbar sind die Vermarktung und die Prozessgeschwindigkeit?</li></ul>
	<b>Reichweite</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Wie viele Bieter und Käufer werden mit dem Prozess erreicht?</li><li>• Erfolgt die Vermarktung lokal, national, international?</li></ul>
	<b>Risikolage</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Wie gut ist der Prozess abgesichert gegen Verkaufs-, Reklamations-, Exportrisiken?</li><li>• Ist der Prozess revisionssicher?</li><li>• Wie hoch ist das Inkasso-Risiko der Käufer?</li></ul>
	<b>Aufwand</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Welche Begutachtungsmöglichkeiten existieren?</li><li>• Wie funktionieren Fahrzeug- und Dokumentenabholung?</li><li>• Wie aktiv muss das Käufernetzwerk gemanaged werden?</li></ul>

# Vielen Dank!



**Helge Knichwitz**

*Head of Remarketing & Sales Austria*

+43 676 84 999 5318

helge.knichwitz@auto1.com

