



Qualität und Kompetenz in automotiver Werkzeugtechnik



SW-Stahl ist ein erfolgreiches und innovatives Unternehmen im Bereich der Hand- und Spezialwerkzeuge. Unser Sortiment wird in Europa im Wesentlichen in den Werkstätten des Automotive Aftermarket (IAM) eingesetzt. SW-Stahl überzeugt durch hohe Produktqualität und Lieferfähigkeit sowie durch kontinuierliche Präsentation von neuen Werkzeugen für die Profi Werkstatt.

Das überdurchschnittlich hohe organische Wachstum unseres Unternehmens und die ständige Erweiterung unserer Vertriebspräsenz ermöglicht uns neuen, motivierten und qualifizierten Mitarbeitern einen attraktiven, zukunftsorientierten und ausbaufähigen Arbeitsplatz in unterschiedlichen Funktionen anzubieten.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

Gebietsverkaufsleiter / Key Account Manager (m/w) Österreich

Sie übernehmen die Verantwortung für den Vertrieb in Ihrem Gebiet und setzen das breite Produktportfolio unsers Unternehmens geschickt ein, um optimale Lösungen für Ihre Kunden zu finden. Sie haben verkäuferisches Geschick und einen soliden technischen oder kaufmännischen Hintergrund, idealerweise im Kfz-Bereich.

Sie besuchen unsere Kunden im Fahrzeugteile-Fachhandel und dem Produktionsverbindungs-handel. Technische Schulungen und nationale Kundenmessen gehören selbstverständlich auch zu Ihrem Aufgabenbereich.

Ihre Aufgaben

- Werkzeugverkauf im Außendienst
- Neukundenakquisition
- Angebotserstellung
- Pflege von bestehenden Kundenbeziehungen
- Großkundenbetreuung
- Technische Beratung
- Organisation von Marketingveranstaltungen, Produktschulungen und Hausmessen

Ihr Profil

- Bevorzugt wird eine abgeschlossene technische oder kaufmännischen Ausbildung (Lehre / Meisterprüfung) im handwerklichen Bereich
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf von technischen Produkten, bevorzugt Branchenerfahrung im Bereich Kfz-Verschleißteile, Handwerkzeuge oder Werkzeugmaschinen
- Erfahrung in der Betreuung von Großkunden und Vertriebspartnern
- Sehr gute EDV-Kenntnisse in MS-Office
- Selbstständige Arbeitsweise
- Teamorientierung und Kommunikationsstärke

Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle Aufgabe in einem engagierten Team. Die Bezahlung erfolgt gem. Kollektivvertrag mit Bereitschaft zur Überbezahlung. Sollten Sie an dieser Position interessiert sein, senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen per email oder schriftlich an:

SW-Stahl GmbH

Herr Michael Marx
Leverkuser Straße 65
D-42897 Remscheid
+49-2191-46438-0
personal@swstahl.de